



41049, SASSUOLO

340/3137137

e.iaccarino@tiscali.it

07/07/1963

PROFILO PROFESSIONALE

RAGGIUNGERE I RISULTATI AZIENDALI
CONDIVISI

CAPACITÀ E COMPETENZE

- GERMANIA
- SVIZZERA
- AUSTRIA
- OLANDA
- REGNO UNITO
- POLONIA
- ROMANIA
- REPUBBLICA CECA E RUSSIA
- SLOVENIA
- CROAZIA
- SERBIA
- MONTENEGRO
- BOSNIA ERZEGOVINA
- STATI UNITI
- CANADA

EUGENIO IACCARINO

ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

RESPONSABILE VENDITE NORD EUROPA Gruppo Ceramiche Gardenia Orchidea S.p.A.

- Ero preposto alla gestione di un fatturato annuo di circa 20 milioni di Euro, attraverso una rete di 13 agenti madre lingua
- L'area di operatività spaziava nelle maggiori realtà commerciali Europee, Germania, Austria, Svizzera, Olanda, Svezia, Norvegia, Danimarca e Finlandia
- Nei due anni di mia competenza, il fatturato si è incrementato del 23% di media annua con importanti inserimenti di nuovi agenti sulle aree sopra citate
- Rispondevo direttamente al Direttore Commerciale ed alla Proprietà.

RESPONSABILE COMMERCIALE ITALIA Gruppo Ceramiche Florim S.p.A.

- Gestione e super-visione di circa 9 agenti presenti su tutto il territorio nazionale, il fatturato totale rappresentava il 25 % del fatturato totale dell'Azienda e si aggirava all'incirca sui 23 milioni di Euro
- In tre anni l'incremento medio è risultato pari al 28%
- Rispondevo direttamente al Direttore Commerciale ed alla Proprietà.

Responsabile del settore Finanziario Assicurativo Banca Popolare dell'Emilia Romagna

- Collaboravo con le maggiori realtà del settore: Merrill Lynch, Morgan Stanley, UBS ecc..
- Per lo studio ed il lancio commerciale dei prodotti sulla Banca Popolare e sulle banche del Gruppo, ero preposto alla gestione di una rete di specialisti, i quali mi relazionavano sull'andamento delle vendite nelle oltre 1000 Filiali della Banca
- Il fatturato è passato dai circa 7 milioni di Euro del 1995, anno in cui ho cominciato a gestire il settore, agli oltre 1800 milioni di Euro dell'anno 2002.

Responsabile mercati Nord Europa Fiordo Industrie Ceramiche (Panaria Group)

- Seguendo direttamente 13 agenti con un fatturato globale di oltre 4.000.000 Euro.

Direttore Commerciale Export Oscar for Porcelain

- La stessa è stata dichiarata fallita dal Tribunale di Modena.

Responsabile Commerciale Export Verde1999 Srl

- Poi venduta al Gruppo Romani.

Responsabile Commerciale Export Gruppo Dayona

- Mi occupo dei marchi Master e Della Robbia, il mio ruolo si svolge soprattutto nella gestione ed eventuale inserimento di agenti e rappresentanti, la creazione di nuovi prodotti, adatti ai singoli mercati e nella creazione di contatti con realtà preposte ad importare grandi quantità di materiale ceramico, prodotto ed inscatolato col proprio logo
- (azienda fallita nel marzo 2023)
- A seguire l'azienda Master srl è stata rilevata dal Marchio Regia SRL, e chiamata REMASTER Srl, attualmente proseguo con la stessa mansione di Responsabile Commerciale Export.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Diploma di Ragioniere e Perito Commerciale
Istituto Tecnico Commerciale ITC Barozzi di Modena
Grado: 49/60

Laurea e Dottorato in Lingue e letterature straniere
Erlangen Universitaet succursale della Canterbury University of London
Grado: massimo dei voti e numerose lettere di encomio

Master Assicurativo
Merrill Lynch di New York

Master Marketing & Vendite
Morgan Stanley di Londra

Master Finanziario
UBS di Zurigo

Master
Camera di Commercio di Modena

INTERESSI

Sport, volontariato

CUSTOM

Marital Stato: LIBERO

COMPETENZE LINGUISTICHE

Italiano: LINGUA MADRE

Inglese:  B2 **Tedesco:**  C1
Intermedio superiore **Avanzato**

Francese:  B2
Intermedio superiore

Luca...